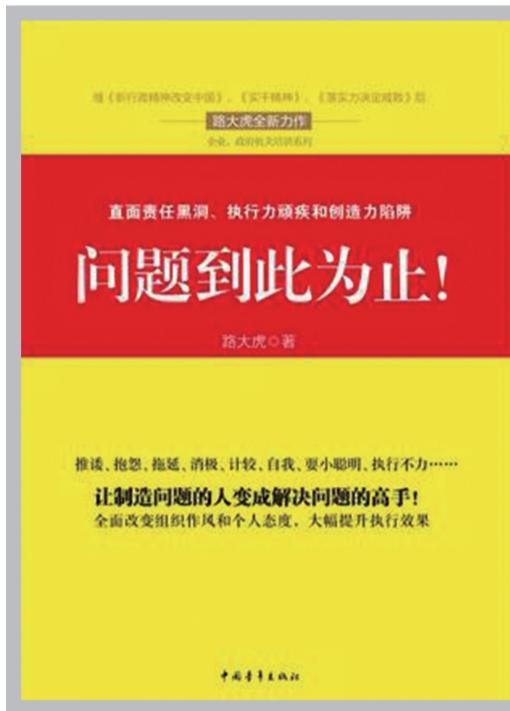


聚焦新时代中国人解决力



《问题到此为止!》
路大虎
中国青年出版社

成功者与失败者的区别就在于成功者更善于发现问题、解决问题，从而通向胜利之路。问题往往具有双面性，一面是机遇，一面是挑战。如果遇到问题，就开始抱怨、拖沓或者像鸵鸟一样把头埋进沙子里、视而不见，还没有努力就放弃、就望而却步，那永远不可能成功，因为所有的

问题都是促进我们成长的最佳机会。习近平总书记在《之江新语》中指出“问题就是时代的口号”，新时代要求无论是企业还是政府机关一定要学会正确对待问题，问题解决力是基层工作的重要能力，也是时代迫切呼唤的一种能力。正如《问题到此为止！》中所言：要做问题的解决者，不

要做问题的制造者。要想解决问题，首先解决自己。

如何做问题的解决者？那就一定要善于找错误点、提高执行力，关键在于不要给自己找借口。世界上最无效的做法就是把时间和精力花在寻找借口上，最有效的行动是把它花在解决问题上。所有成功者都有一种共同的经历：他们把工作中的问题当成自己的问题，不惧怕，不躲避，不找借口，积极思考，勇敢面对，运用智慧找到最有效的解决方法，并在解决一个个问题的同时得到锻炼，成就自己。

随着越来越多中国企业走出去参与国际市场竞争，其足迹已经遍布世界各个国家和地区，在开拓新发展局面的同时，任何规模的企业也会面临诸多高难度和挑战和难以解决的困境，企业应如何对待？习近平同志在参观“复兴之路”展览时，提出了实现中华民族伟大复兴的中国梦，这是中华民族近代以来最伟大的梦想，也是全中国13亿人的梦想，但在追寻中国梦的同时必然也会遇到不少问题，我们应如何解决？

一把钥匙开一把锁。好方法是解决问题的关键。要努力做一个为成功找方法的人，不做为失败找借口的人。面对问题，不找借口找方法，解决才是硬道理。无论何时，解决力都是核心竞争力。在任何一家企业里，无论是什么样的工种，都可能遇到大大小小的问题，如何才能及时发现问题？当问题出现时应该怎么办？是怨声载道还是向问题“亮剑”？是你推我我推你还是“让问题到此为止”？道理大家都懂，但这理念深入人心，真正落实到行动上却十分不易。

翻开此书，你会找到解决问题的

方法。作者路大虎先生多年专注于领导力、执行力和政府、企业职业精神研究，“不说废话、空话、套话，只说有用的话”一向是他的写作原则。不喊口号，注重实用性，他在《问题到此为止！》中把解决问题总结为“三大转变”、“七大方法”和“八大行动”，最后为把问题解决得更好和预防问题发生又增加了两大总结。好学好记，现学现用。

本书分为四篇，第一篇：停止制造问题，开始正视问题——想解决问题，先解决自己的态度；第二篇：研究分析问题，思考解决问题——解决问题，重在“预演”；第三篇：一竿子插到底，贯彻落实问题——解决问题，执行第一；第四篇：权衡利弊得失，预防胜于解——解决问题，要善于思考总结。作者从态度、方法、行动到最后的总结，都给企业员工和政府机关人员指明了方向和道路。

在基层具体工作中，我们面临的都是时代大背景下千千万万的小问题。正如老子所云：“天下大事，必做于细；天下难事，必做于易。”解决好这些小问题就会推动时代大问题的解决，推动历史的车轮滚滚前进。所以，每位党政干部都要有历史使命感，在不怕、不避的基础上，提振精气神，探寻问题存在的症结，拿出有效的方法和策略。

解决力是新时代中国人必须具备的能力，做问题的解决者是新时代的要求，更新时期的必行之道。作者直面责任黑洞，帮助解决推诿、拖延、消极、抱怨、执行不力等问题，力求为每一位读者解决问题，更期待每一位读者成为解决问题的人。

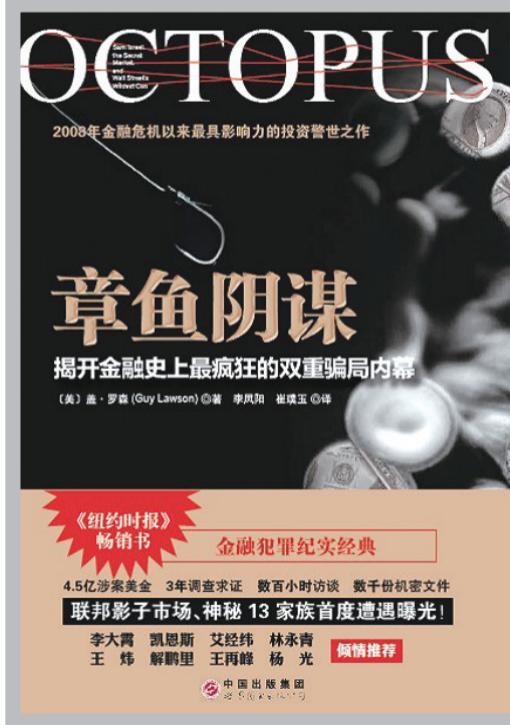
做问题的解决者，让问题到此为止。
(来源：新华读书)



《谎言》
作者：亦舒
出版社：东方出版社出版

这是一个有关姐妹的故事。两个毫无血缘关系的少女，因家庭重组而成为姐妹。一个妖艳美丽放荡不羁，一个乖巧天真专注学业。成年后两人的命运突变，性格仿佛倒置。不羁的那个成了贤妻良母；乖巧的那个却野性难驯。她们有过冲突矛盾，但只有面对对方，才能摘下面具，展现真实的自己。除此之外，对任何人都要挂一张面具，用一副谎言。

魔幻般的金融骗中骗



《章鱼阴谋》
(美)盖·罗森
世界图书出版公司

美国知名记者盖·罗森所著的《章鱼阴谋》一书讲述了一个荒唐到了极点的金融骗中骗、局中局的故事。

故事的主角、金融诈骗主谋萨姆·伊斯雷尔出身于巨富家庭，伊斯雷尔家族一个世纪来都活跃在咖啡、大豆、糖等大宗商品交易市场，资产数额高达数十亿美元。萨姆却希望摆脱家族传统，到华尔街、具体来说是对冲基金更快更有效的致富。一

到不可自拔的阴谋之中。

1987年的股灾让格雷伯等“老师傅”陷入严重亏损，萨姆因为提前捕捉到市场崩盘的信号而大赚特赚。他不仅由此更加自信，而且还洞悉到华尔街、美联储、美元之间的致命隐秘：萨姆深信，金本位制废除后的美元本质上是一场庞氏骗局。既然货币当局可以通过骗局来攫取财富，交易员为什么不能效仿这种做法呢？《章鱼阴谋》一书前几章的叙述，为萨姆最终将轻易陷入阴谋，提供了可信的动因说明。

在1987年股灾之后、创办属于自己的对冲基金之前，萨姆在这个行业还混迹了近十年。尽管萨姆是最早使用计算机、“宽客”技术来提高交易速度和分析质量的交易员，但这期间他实际上并没有赚到太多钱。《章鱼阴谋》书中多个章节对萨姆的交易情况作了介绍，足证他仅仅是在趋势判断上稍稍有过人之处，但尚不足以称为最顶尖的对冲基金交易员。萨姆自己却自始至终没有认识到或者说不愿意承认这点事实，对于他来说，如果水平确实不够，就不妨伪造出跑赢大市的高水平，正如前面已经提到的，设局乃至更直接的行骗，萨姆毫无心理负担。

1996年，拜尤对冲基金成立并引入了一套名为“前推”的运作方法，即用来自卫星的复杂的市场数据流来预测成交量模式，据称正确率达86%。拜尤对冲基金的前两年，就迎来了比率不低的净亏损，这显然不利于进一步吸引投资者，现有的资金也肯定会被全部赎回。萨姆与拜尤的其他合伙人设立了一家虚假的审计机构，为拜尤出具了严重高估的审计报告。正是这份报告，为拜尤一步步成长为明星级对冲基金创造了可能；而编织虚假报告并以不真实的业绩记录吸引新投资，也成为拜尤的盈利

模式。就是这样，借助并不高明的“庞氏骗局”，萨姆开始获得他梦寐以求的财富、知名度和权力。

既然骗局并不高明，为什么在萨姆被卷入另一起诈骗阴谋之前，投资者和监管部门没有发现他的拙劣把戏？事实上，只要有客户或其他审计、监管机构稍稍仔细核对拜尤的业绩记录、审计报告，就会发现真相；萨姆越到后来，编造的谎言就越离谱，单凭常识也能识破——但没有人去做“稍稍仔细核对”的工作，在一个个投资神话层出不穷的世纪之交，也没有人洞察出萨姆的谎言。

章鱼阴谋让萨姆上了钩。萨姆先前就已经认定美元、美联储乃至全球经济都是一场庞氏骗局，如今自称是这场大骗局的顶层设计者出现，有机会长让他以前所未有的神秘方式赚钱，他接受了这种解释。或者说，在拜尤的骗局越往后越难支撑的情况下，他主观上是希望找到一种非常规的方式来解困，哪怕同样是骗局，只要自己不成为击鼓传花游戏中的最后接棒者，就已经完全符合他的需要。

《章鱼阴谋》书中写道，“心思缜密、擅作大局的骗术大师的行事手段就像是一个小说家，为他的目标人物，用行内的话说就是那些肥羊、野人、蠢蛋，创造出一个完整的世界”。欺骗萨姆的骗子是这么做的，萨姆自己以及他的对冲基金交易员同行难道也不是这么做的吗？萨姆落人的骗局，叫做“黄金银行骗局”，这是一个拥有悠久历史的全球化的产业，是行事隐秘的美联储诞下的一个畸胎，“全球成千上万的‘金融顾问’都投身骗局当中，让他们的客户投资于高收益投资品……骗局的变化无穷无尽，但主题却都千篇一律：它们都声称有某种证券大幅度折价发行，只有运气好的少数人有机会进行这样的交易”。(来源：新华读书)



《孝心不能等待》
作者：何庆良
出版社：江苏文艺出版社

这是一本用真情和泪水写出的日记，是一个儿子为怀念母亲写下的心路历程，记录了作者自得知母亲生病到去世以及后事安排这短短的几个月所发生的事情，以及一次充满了忏悔和感恩的心灵涤荡。



《斯文扫地》
作者：辛可
出版社：九州出版社

西京吴家坟的土狗“柏拉图”北漂到京都，因缘际会被辛可大师收留，进入京都大学，全方位了解到京都大学名声煊赫、大师辈出之外的另一面，深层次认识了世俗社会的本质，并在此认识基础上付诸实践。