

创新创业 勇立潮头 百舸争流

——杨浦区创新创业先进典型事迹选登(二)

让科技企业创业企业遍布杨浦

——记上海杨浦科技创业中心有限公司总经理谢吉华



谢吉华现任上海杨浦科技创业中心有限公司总经理、中国高新区协会创业中心专委会副主任、全球杰出青年社区(中国)社区执行主席、上海市工商联执委、上海中小企业研发外包服务中心理事长、上海科技企业孵化协会副理事长、上海市青年创业协会副理事长等职务。曾获得上海市杨浦区先进工作者、上海市杨浦区科技企业职工立功竞赛先进个人、国家科技计划(火炬计划)实施20周年先进个人、杨浦区第七批拔尖人才、上海张江高新技术产业开发区建设发展突出贡献先进个人等荣誉称号。

谢吉华自2001年起担任杨浦创业中心总经理以来,先后主导两次创业中心体制机制改革创新,创立了被誉为全国孵化器五大发展模式之一的“杨浦模式”,使得创业中心孵化面积从6000平方米发展到11万平方米,资产总值由4500万元增加到10亿元,成为上海市资产规模最大、服务功能最完善的科技企业孵化器。

科技孵化器承担着培养科技企业企业和人才,以及加速科技成果转化重任,在谢吉华的主持下,2001年上海市科技创业中心联合上海复旦科技园股份有限公司、上海市杨浦科技投资发展有限公司共同出资发起成立了上海高科技企业杨浦孵化基地有限公司,引进了市场化、企业化的运作机制,形成了基地公司拥有所有权,负责基地硬件建设,原杨浦高新技术创业服务中心行使管理

权,负责企业孵化培育的新格局。

2005年,杨浦高新技术创业服务中心和上海高科技企业杨浦孵化基地有限公司改制重组为上海杨浦科技创业中心有限公司,取消了原有创业中心的事业单位编制。重组而成的公司完全以企业化方式运作,在谢吉华的带领下推出了一系列服务举措,提升创业中心的孵化服务能级,努力拓展孵化服务的范围和功能。

2007年,谢吉华提出了建设孵化器集团化发展道路的战略规划。经过6年的改革,对内形成了以投资、小额贷款、商务、物业、复旦创业中心及环保等专业化孵化器的多家具有不同功能的业务子公司和专业化服务公司。对外参股上海财经大学科技园、上海电力科技园、上海同济科技园创业中心、上海中国创意产业园等多家科技园和孵化器。实现了集团管理以操作管理型向战略管理型转变的目标,为上海高新区范畴内的科技孵化事业的创新发展开辟了一条崭新之路。

在谢吉华的带动下,杨浦创业中心持续改革创新和强化孵化服务能力,为区域经济发展作出了突出贡献。杨浦创业中心现有服务企业近1600家,2008年专利等知识产权申报208项,2011年已达到598项。2012年园区企业上缴国地税总额达1.24亿,创业中心为企业融资总额从2008年的8000万元猛增长到2012年的10亿多,园区一大批高新技术企业快速成长,上海华平信息股份有限公司成功登陆上交所创业板,上海花千树信息科技有限公司在美国纳斯达克上市,还有更多的园区企业积极跟进,改制迈入上市轨道。

创业中心的经营业绩得到了有关部门和社会各界的广泛认可与赞誉,先后被评为国家级高新技术企业服务中心、国家级中小企业公共服务示范平台、高新技术企业,先后获得全国科技管理系统先进单位、上海市火炬计划实施二十周年先进单位、上海市文明单位、上海企业文化建设示范基地、上海市A级创业中心、上海最具活力创业园、“上海名牌”、上海市质量金奖等荣誉称号。

谢吉华热爱公益,十分注重培育青年,“仰视创业者”是他一直以来的座右铭,在繁忙的工作之余,他积极投身于公益事业和青年创业领域。2009年开始担任团中央领导下的公益组织YBC的上海杨浦办公室执行总干事,2012年出任全球杰出青年社区(中国)社区执行主席。4年来,他带领YBC杨浦办累计扶持项目152个,带动就业1500人;招募导师212名,提供志愿者服务15600小时;发放专项扶持资金511万元,撬动年均营业总额1.5亿元;组织创业培训近50场,培训辐射人群5000人次。

化蓝图为可见可触的现实

——记上海经纬建筑规划设计研究院有限公司董事长、院长叶松青



叶松青主要从事建筑工程设计管理和上海市建筑学会管理服务工作。他于1992年底开始创办企业,目前担任上海经纬建筑规划设计研究院有限公司董事长、院长。

2008—2010年期间,叶松青带领设计师团队参与“迎世博600天”上海市重点区域建筑整治城市设计,先后完成徐汇、长宁、卢湾、闸北、虹口等共计314万平方米建筑整治工程的设计工作。此项工作获得“上海市科协系统第十一届科技咨询和技术服务优秀项目三等奖”。

由叶松青领衔参与的多个项目获得省部级设计奖项。“芜湖市第二人民医院急诊楼医技住院综合楼工程项目”获得2011年上海市工程设计优秀奖。由他主持设计的全复式住宅房型获同类型第一个国家实用新型专利证书。

近年来,经纬设计研究院着力于保障性住房、城镇化与新农村建设、绿色建筑、养老建筑等的研究与实践,现已作为主编或参编单位参与由国家住建部主持的6个规范标准或图集的编制工作。叶松青带领专业团队分别于2005年和2008年完成上海市重大工程配套商品房、安居房房型设计大型居住社区和《保障性住房房型研究》,这些科研成果在全市推广到社区规划建设中

得到应用和推广,先后完成了周浦、康桥、航头、江桥、颀村、华新、浦江镇等地块的九个大型保障性动迁居住社区基地规划设计,总规划面积达13平方公里,总建筑面积达1200万平方米。叶松青被聘为国家《保障性住房建设标准》研究工作组专家,2011年,经纬设计院更作为主编单位参与国家建筑标准设计图集《保障性住房标准设计样图》的编制工作,之后又参编国家《公共租赁住房标准设计样图》。

此外,叶松青还带领团队积极投入上海市的援疆工作。自2011年底援疆考察以来,经纬设计研究院援疆规划团队立足喀什市泽普县,已陆续完成泽普县3个乡的总体规划 and 21个村的村庄规划,“泽普县阿依库勒乡总体规划”获得上海援疆规划设计优良奖,并被评为新疆维吾尔自治区规划示范项目;“泽普县赛力乡色日克库拉克村村庄规划”获得上海援疆规划设计贡献奖。

叶松青是上海市建筑学会副秘书长,任职五年多来,协助学会筹划组织了历年年会和各项活动,并在2012年上海青年建筑设计师“金创奖”创意大赛中发挥了组织推动作用。叶松青还将上海市建筑学会引入杨浦,成立了上海市建筑学会中小企业创新服务中心,致力于为众多中小设计企业搭建信息交流平台。2011年,叶松青当选中国建筑学会第十二届理事会理事,并被评为“学会工作先进个人”。

作为杨浦区人大代表,叶松青凭借着自身企业的优势,对原所在辖区江浦路街道进行深入调研,撰写完成《上海市杨浦区江浦路街道发展战略规划》,进而完成《大连路总部研发集聚区综合整治规划导则》,并以此为基础,通过区人大代表的呼吁,成为杨浦区第十四届人民代表大会第五次会议的第一号议案。

2012年,叶松青当选上海市第十次党代会代表,他深感肩上的责任和压力,更加关注党的工作、党的形象、基层党建存在的困难,当前党与群众的关系特点等问题,希望通过党代会这一平台为所有“两新”党组织提供更多的意见和建议,推动基层党建工作的落实。在党代会上他署名参与联合提出了6份议案,并及时关注这些议案的落实情况。

叶松青也积极参与慈善事业。2008年,他倡议并出资捐建南丰上海经纬希望小学,并与希望小学签订《共建备忘录》,制定两年、四年、八年计划,设立支教基金和助学基金以推动其可持续发展。

不当白领当“清洁工”

——记上海蓝杰特环保科技有限公司创始人杨健



清洗空调、冰箱、洗衣机、微波炉,能“洗”出上市公司?听起来让人匪夷所思,但这是真的。日本著名的DUSKIN公司就是这样一家从清洗家电起家,发展成为目前日本最大的致力于家庭清洁的上市公司。而在上海,也出现了一家本土家电清洁企业——上海蓝杰特环保科技有限公司,公司的创办者杨健信心满满地表示,“我要在未来10年内让‘蓝杰特’成为中国的DUSKIN”。

“创业前,我是上汽集团的一名技术员,月薪近万元,大家对我放弃这样高薪的工作去创业都感到不解。”2009年,杨健偶然了解到日本的家电清洗行业,敏锐地意识到这在国内还是一个市场空白,可以大有作为。他毅然选择辞职,远赴日本DUSKIN学习家电清洗技术。“学成回国后,我更坚定了创业信心。在日本长达半年的学习,我认识到这个行业绝对值得我奋斗终身。”

2009年,杨健向杨浦区平凉路街道申办“平凉全家福居室保洁服务社”,却因创业项目是清洗家电而遭到拒绝。“当时我对他们说,你们看我清洗一台空调吧,如果看完后还是不批准,我无话可说。”杨健当即现场进行操作演示,工作人员看着他将那台老旧的空调洗得焕然一新,当即受理了他的申请,后来还成了他的长年、八年计划,设立支教基金和助学基金以推动其可持续发展。

杨健配制出了适合不同家电的专用清洗剂。对于消毒剂,杨健慎重地将目光落在杜邦医用消毒剂上,经过实验,杜邦公司确认该消毒剂与杨健使用的清洗剂配合使用无不良反应。有了理想的清洗剂和消毒剂还不够,必须还要有科学的清洁工具才能最大限度地发挥它的作用,因此他对这些工具又进行了改良。

现在,杨健的创业已走过了初创期,在蓬勃发展的业务中打开了新局面,但是正如他自己所说,“要实现未来十年内成为上市公司的梦想,还有很多场硬仗要打”。

最怕没尝试就放弃

——记上海凯洛格信息科技有限公司创始人卢明霞



就在为今后的职业生涯走向进行再规划之时,卢明霞的丈夫赴美国深造,跟随前往的她,有了充分的时间,思考自己的未来,“兴趣与专业的结合点,就是我的核心竞争力”。

2011年,卢明霞创立Career Frog(上海凯洛格信息科技有限公司)。“父亲的创业经历给了我很多启发。”卢明霞告诉记者,“父亲涉足的是轴承工业,在那个时代也面临着同类型企业的激烈竞争,最后各家产品都出现了同质化的现象。”卢明霞坦言,这让她深深意识到,做企业,必须要有“核心竞争力”。

卢明霞的办公室墙上,摆着一排造型各异的青蛙玩偶,卢明霞说,当初公司起名Career Frog,“不仅是因为形象好记,也寓意着学员通过培训,达成‘职场飞跃’。”

选择管理咨询和投行金融作为公司培训的主要方向,是因为卢明霞看到了这一块“市场空白”。很多优秀毕业生想进这些咨询巨头企业,但往往在最后的面试关遭淘汰。

“我们的培训,就是帮助应聘者过关,更快地适应岗位。去年,业内知名的两家咨询公司,录取的人员当中,有一半来自接受过我们培训机构的。”

在6月举行的2013莫斯科G20青年企业家峰会上,来自上海的29岁创业者卢明霞,同与会者分享了自己的创业经历;受其父亲影响,她大学期间便开始小试身手。在知名外企磨历五载后,下决心创业,“以不可替代的‘核心竞争力’,做全国最大的高端行业求职培训机构。”

如今,这位年轻的创业者,又有了新的目标:做一个成功的连续创业者。

为公益事业探索的创业青年

——记上海浩云信息技术有限公司创始人王斌



此外,爱维码和华东师范大学出版社合作,为《挑战压轴题》系列书籍设计爱维码,和微信高效互动,华师大出版社将为每一次关注捐赠0.1元,用于灾区的救援。多方共赢,是爱维码始终倡导的理念。

王斌回忆起当初起步时的林林总总,最初的创业道路走得颇为曲折,在居民区里商住兼顾,创业方向几经变换。正当王斌在迷雾重重里愁眉不展的时候,他遇见了YBC,成为YBC杨浦办的创业青年,并得到鲁育宗导师一对一的创业指导。

创业是艰苦的,王斌为了公司业务的发展,将大部分的资金投入到公司前期研发和运营。在YBC杨浦办的帮助下,王斌的创业之路逐步走上了正轨。他专注于物联网及移动互联网领域并创建了utag品牌,基于二维码、HTML5、智能手机APP、纳米材料等技术,提供一站式解决方案,帮助企业提升品牌价值,有效解决了产品营销、防伪、溯源等多项需求。2011年,公司获得科技部“科技型中小企业技术创新基金”第一批项目立项以及“软件企业认定证书”;服务的客户包括上海大众、林内、上海电建、江苏邮政等企业。2013年,公司完成了创新基金的验收,并提交申报高新技术企业。

2012年,王斌成为全球杰出青年(中国)上海杨浦分社区的首批成员。YBC的公益力量成就了王斌的事业,也带给了他荣誉。当然,YBC的感恩理念也让他深刻意识到作为创业青年应尽的社会责任。

公司的CSR项目“爱维码iwill”,通过“新技术、新媒体、新公益”的积极探索,帮助公益组织获取更多的传播和关注。2012年,上海爱维码青年创新中心已成为中国扶贫基金会、麦田教育基金会等20余家公益组织免费度身打造了“爱维码”并提供相关移动互联网服务,其中既有国内外一流的基金会和公益组织,也有默默无闻、脚踏实地做慈善的NGO。王斌的导师鲁育宗创建的“爱维码”品牌,是充满爱心、创意和活力的移动互联网公益解决方案。它像一个人口,可以让大众简捷地了解一家NGO的公益项目。鲁育宗对王斌的评价是“敢于担当,追求卓越和对世界的贡献力是王斌和他的团队共同的梦想和承诺,也是社区文明的传递”。

创业创新是一条充满挑战的道路,但也因此而满载着希望和梦想。在这条道路上,王斌正努力前行,成为社会创新的一般推动力。

小小藏书票,成就创业梦

——记大桥弗闲斋藏书票工艺礼品服务社创始人王惜嫫



市场的先驱者,她必须担负起宣传藏书票艺术,培养藏书票消费市场的责任。王惜嫫首先投入一部分资金把原来的《藏书票之友》黑白报纸改成彩色季刊免费向网友赠阅,同时坚持每月免费为业内艺术家开办藏书票展览,3年来,先后举办了40余次活动。在宣传藏书票艺术的过程中,弗闲斋逐渐成为藏书票艺术家和收藏者交流的平台。最让王惜嫫得意的是每年一度的弗闲斋国际藏书票竞赛展,活动不仅吸引了国内的藏书票爱好者,还吸引了德国、匈牙利、波兰、比利时、瑞士等20余个国家的40位优秀艺术家参加。

王惜嫫在创业的第二年建了弗闲斋的网站,“我建网站并不是为了卖藏书票。”王惜嫫介绍,网站其实是艺术家和收藏者的交流平台,爱好者们满足一定条件后甚至可以在网站上相互买卖藏书票。王惜嫫创业后不久,她就发现单张出售藏书票利润低,资金周转慢,于是,她就将单张的藏书票作品制成珍藏集出售,并开辟定制业务,突破了单一的销售模式。同时,还利用这种新模式对三大宣传交流平台——展览、刊物、网站进行了整合。目前,除了收藏者和投资者,一些学校、图书馆、银行已对作品集进行批量定制购买。这一创新模式大大加快了藏书票的流通速度,并形成了独特的运行销售模式,为进一步开发藏书票礼品打下了良好的基础。

“光请进来不够,还要走出去。”早在2006年的创业准备期,王惜嫫就远赴瑞士参加了国际藏书票大会,2008年和2010年王惜嫫又赴北京和土耳其参加大会。通过国际艺术交流,不仅为组织吸纳更多国外艺术家参与为弗闲斋定制书票,而且极大丰富了弗闲斋的藏书票种类和数量,对扩大收藏者的视野,增强收藏兴趣起到了积极的作用。

2010年,王惜嫫的弗闲斋已从原来的非正规就业组织转制为企业,“非正规就业组织创业成本较低,但我明白要取得长足发展,我必须创立企业,何况成立企业一样可以得到扶持。”王惜嫫转制后,享受到了开业部门更多的优惠政策。

谈起弗闲斋未来,王惜嫫认为成功的关键在于“创新”,在于让藏书票这种古老的艺术形式焕发出新生命。现在,她已经开始着手开发弗闲斋的新产品——企业藏书票礼品册。这个有着藏书票情结的女孩,正在将她们的艺术梦想与创业人生更紧密地相连,正如她自己所谈,“创业多么辛苦,可我又是多么幸运,可以和我最爱的藏书票艺术一起奋斗”。